

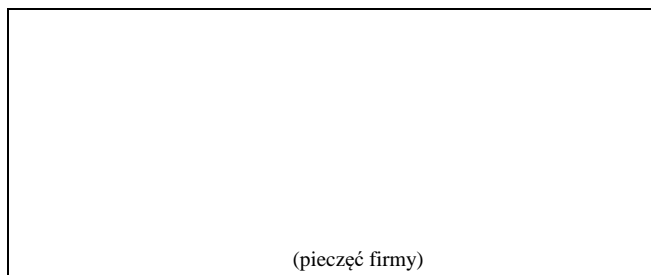
UMOWA O WSPÓŁPRACY HANDLOWEJ Nr/UWH/.....

Zawarta w dniu we Wrocławiu, pomiędzy ViDiS S.A. z siedzibą w Kobierzycach, ul. Logistyczna 4, Bielany Wrocławskie, zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu VI Wydz. Gosp. Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000360399, reprezentowaną przez Bartosza Palusko, Prezesa Zarządu, zwaną dalej **DYSTRYBUTOREM**,

a

reprezentowaną przez:

1.
2.
3.



prowadzącą działalność na podstawie dołączonych dokumentów rejestrowych, zwaną dalej **PARTNEREM HANDLOWYM**.

§ 1. PRZEDMIOT UMOWY

1. Niniejsza umowa określa ogólne zasady współpracy handlowej pomiędzy Dystrybutorem a Partnerem Handlowym, który kupuje towary z aktualnej oferty handlowej Dystrybutora w celu dalszej ich odsprzedaży na terytorium Polski.
2. Partner Handlowy oświadcza, że w chwili zawierania niniejszej umowy nie jest przeciw niemu prowadzone postępowanie upadłościowe lub układowe oraz nie istnieją przesłanki powodujące konieczność otwarcia wymienionych wyżej postępowań. W przypadku zaistnienia przesłanek powodujących konieczność otwarcia postępowania upadłościowego lub układowego Partner Handlowy zobowiązany jest niezwłocznie zawiadomić o tym Dystrybutora.

§ 2. ZAMÓWIENIA

1. Dystrybutor będzie realizować zamówienia Partnera Handlowego, składane wyłącznie w formie pisemnej. Zamówienia mogą być przesyłane do Dystrybutora faksem, pocztą elektroniczną lub za pośrednictwem Systemu Sprzedaży Internetowej „ViDiZ”, udostępnianego Partnerowi Handlowemu po podpisaniu odrębnej umowy.
2. Dystrybutor zobowiązuje się do pisemnego potwierdzenia Partnerowi Handlowemu przyjęcia zamówienia oraz informowania o przewidywanym terminie jego realizacji.
3. Dystrybutor ma prawo wstrzymać realizację zamówienia do momentu spłacenia przez Partnera Handlowego wszelkich przeterminowanych zobowiązań wobec niego. Dystrybutor może ponadto wstrzymać realizację zamówienia, jeśli łączna wartość bieżących zobowiązań Partnera Handlowego wobec niego, powiększona o wartość złożonego zamówienia przekroczy wysokość przyznanego limitu kredytowego.
4. Dystrybutor ma prawo do częściowej realizacji zamówienia, o ile zamówienie Partnera Handlowego jednoznacznie tego nie wyklucza.
5. Dystrybutor zobowiązuje się w formie pisemnej poinformować Partnera Handlowego o zrealizowaniu jego zamówienia, co następuje po skompletowaniu dostępnych w magazynie towarów oraz spakowaniu ich w celu przekazania przesyłki spedytorem.
6. Partner Handlowy może anulować lub zmienić przesłane zamówienie najpóźniej w przeddzień jego realizacji. Prawo to nie dotyczy produktów oznaczonych w cenniku dystrybucyjnym Dostawcy jako produkty dostępne wyłącznie na specjalne zamówienie lub w nim nie występujące.
7. Dystrybutor zastrzega sobie prawo do pobrania od Partnera Handlowego częściowej zaliczki w przypadku, gdy przedmiotem zamówienia są towary oznaczone w cenniku dystrybucyjnym Dystrybutora jako towary dostępne wyłącznie na specjalne zamówienie lub gdy w nim nie występują.

8. W przypadku odwołania przez Partnera Handlowego zamówienia na towary oznaczone w cenniku dystrybucyjnym Dystrybutora jako towary dostępne wyłącznie na specjalne zamówienie lub gdy w nim nie występują, Dystrybutor ma prawo obciążyć Partnera Handlowego kosztami poniesionymi z tytułu ich sprowadzenia, odsprzedaży lub zwrotu – po odliczeniu wartości wcześniej przyjętej zaliczki.

§ 3. CENY

1. Ceny transakcyjne będą wyznaczone w oparciu o cennik sprzedaży Dystrybutora, obowiązujący w dniu realizacji zamówienia.
2. W przypadku, gdy w dniu realizacji zamówienia ceny zawarte w cenniku Dystrybutora będą wyższe od tych, które obowiązywały w dniu jego złożenia, Dystrybutor wyznaczy ceny transakcyjne w oparciu o cennik sprzedaży z dnia złożenia zamówienia przez Partnera Handlowego.
3. Obniżenie ceny transakcyjnej poniżej poziomu z cennika sprzedaży Dystrybutora będzie dopuszczalne jedynie w przypadkach uzasadnionych ilością zamawianego asortymentu, wielkością zamówienia, zapłatą w formie przedpłaty lub rekompensatą uzgodnioną pomiędzy stronami za koszty poniesione przez Partnera Handlowego w celu sprzedaży towarów z oferty Dystrybutora.
4. Dystrybutor zobowiązuje się pisemnie powiadomić Partnera Handlowego o wszelkich zmianach w cenniku sprzedaży.
5. Do ceny transakcyjnej Dystrybutor doliczy podatek VAT według stawki zgodnej z obowiązującymi przepisami.

§ 4. DOSTAWA

1. Po skompletowaniu i spakowaniu dostępnych w magazynie towarów, Dystrybutor potwierdzi Partnerowi Handlowemu stan realizacji jego zamówienia, a następnie powierzy wybranej firmie spedycyjnej transport i dostawę przesyłki.
2. Wybrany przez Dystrybutora spedytor, dostarczy przesyłkę na adres siedziby Partnera Handlowego chyba, że Partner Handlowy wskazał w zamówieniu inny adres dostawy.
3. Odbiór własny towaru z magazynów Dystrybutora jest możliwy pod warunkiem, że osoba odbierająca w imieniu Partnera Handlowego dysponuje imiennym upoważnieniem.
4. W przypadku, gdy dostarczony do Partnera Handlowego towar nie odpowiada treści zamówienia, które zostało potwierdzone przez Dystrybutora lub nie jest zgodny z dostarczonymi dokumentami dostawy lub sprzedaży, bądź zamówienie nie zostało w ogóle złożone, Partner Handlowy jest zobowiązany pisemnie powiadomić Dystrybutora o tym fakcie najpóźniej następnego dnia roboczego oraz odesłać towar na wskazany przez Dystrybutora adres w ciągu trzech dni roboczych, licząc od daty dostawy.
5. Partner Handlowy zobowiązuje się odnotować na liście przewozowym stwierdzone w trakcie przyjmowania dostawy oznaki, mogące wskazywać na uszkodzenia zawartości przesyłki. Kopię listu przewozowego z adnotacją stwierdzającą ten fakt, Partner Handlowy prześle do Dystrybutora w ciągu trzech dni roboczych, licząc od daty dostawy.
6. Partner Handlowy ma obowiązek sprawdzić zawartość otrzymanej przesyłki, porównując ją z dokumentem dostawy lub sprzedaży oraz pisemnie powiadomić Dystrybutora o ewentualnych rozbieżnościach ilościowych lub wadach jakościowych dostarczonych towarów, najpóźniej w ciągu trzech dni roboczych, licząc od daty dostawy. Żadne roszczenia dotyczące towarów błędnie dostarczonych, nie dostarczonych lub uszkodzonych, nie mogą przekraczać wartości towarów netto będących przedmiotem tego roszczenia.
7. W sytuacjach szczególnych, opisanych i uzasadnionych przez Partnera Handlowego, Dystrybutor może zgodzić się na przyjęcie zwrotu, o czym powiadomi Partnera Handlowego po otrzymaniu od niego pisemnego wniosku o przyjęcie zwrotu.
8. Wnioski o przyjęcie zwrotu nie będą rozpatrywane przez Dystrybutora, w sytuacjach gdy dotyczyć będą towarów oznaczonych w cenniku sprzedaży Dystrybutora jako dostępne wyłącznie na specjalne zamówienie lub nieobecne w nim w momencie złożenia wniosku przez Partnera Handlowego.
9. Zwracane przez Partnera Handlowego towary nie mogą nosić znamion użytkowania i powinny być zapakowane w oryginalne, fabryczne oraz niezniszczone opakowania.
10. Dystrybutor zastrzega sobie prawo do obciążenia Partnera Handlowego opłatą manipulacyjną w wysokości do 5% wartości zwracanych towarów na pokrycie kosztów związanych z przyjęciem zwrotu.
11. Szczegółowe warunki dostaw zawarte są w dokumencie umieszczonym na stronie internetowej Dystrybutora: www.vidis.pl -> Dla Partnerów -> Jak zostać Partnerem ViDiS -> Dokumenty do pobrania.

§ 5. PŁATNOŚCI

1. Jeżeli nie uzgodniono inaczej, Partner Handlowy reguluje płatność za zamówiony towar w drodze przedpłaty przelewem na rachunek bankowy Dystrybutora lub w formie gotówkowej przy odbiorze przesyłki.
2. W przypadku przedpłaty przelewem, wysyłka zamówionego przez Partnera Handlowego towaru nastąpi po potwierdzeniu wpłaty oraz uznaniu rachunku bankowego Dystrybutora.
3. Jeżeli uzgodniono zapłatę z odroczonym terminem płatności, przez datę zapłaty Partner Handlowy i Dystrybutor rozumieją uznanie rachunku bankowego Dystrybutora.
4. W przypadku, gdy Partner Handlowy zapłaci za zakupiony towar po wyznaczonym terminie, Dystrybutor może naliczyć odsetki za zwłokę w wysokości ustawowej za każdy dzień opóźnienia. Naliczone odsetki będą stanowiły rekompensatę należną Dystrybutorowi za dodatkowe koszty finansowania działalności Partnera Handlowego i będą przez niego traktowane jako zobowiązanie równoprawne ze zobowiązaniami za zakupiony towar. Ponadto w przypadku przekazania sprawy do windykacji pozasądowej, Partner Handlowy zobowiązuje się zwrócić Dystrybutorowi poniesione w związku z tym koszty.

§ 6. KREDYT KUPIECKI

1. Dystrybutor może przyznać Partnerowi Handlowemu kredyt kupiecki po dokonaniu przez niego dwóch zakupów opłaconych w formie przedpłaty lub pobrania przy odbiorze.
2. W przypadku przyznania Partnerowi Handlowemu kredytu kupieckiego, Dystrybutor określi jego limit, tzn. maksymalną wartość zobowiązań Partnera Handlowego, które mogą być jednocześnie zaciągnięte. Dystrybutor ponadto wyznaczy okres odroczenia terminu płatności, liczony w dniach pomiędzy datą realizacji zamówienia Partnera Handlowego a wyznaczoną datą zapłaty za dostarczony towar.
3. Decyzja Dystrybutora o przyznaniu kredytu oraz wysokości limitu kredytowego uzależniona będzie od opinii firmy zewnętrznej, która doradza Dystrybutorowi w kwestiach oceny ryzyka oraz ubezpiecza kredyty kupieckie udzielane Partnerom Handlowym, jak również potrzeb Partnera Handlowego wynikających z planowanej skali współpracy handlowej.
4. W przypadku wzrostu zakupów Partnera Handlowego, Dystrybutor może zwiększyć wartość limitu kredytowego pod warunkiem, iż Partner Handlowy w okresie poprzedzającym wywiązywał się terminowo z zaciąganych zobowiązań wobec Dystrybutora a opinia ubezpieczyciela potwierdza dobrą sytuację finansową Partnera Handlowego.
5. Dystrybutor zastrzega sobie prawo do zmniejszenia lub anulowania przyznanego wcześniej limitu kredytowego oraz okresu odroczenia płatności, szczególnie w przypadku uzyskania informacji o pogorszonej sytuacji finansowej Partnera Handlowego lub gdy Partner Handlowy nieterminowo wywiązywał się ze swoich zobowiązań z tytułu zakupu towarów i usług u Dystrybutora.
6. Partner Handlowy wyraża zgodę na wystąpienie Dystrybutora do biur informacji gospodarczej (InfoMonitor BIG SA) o ujawnienie informacji gospodarczych o zobowiązaniach Partnera Handlowego przez cały okres trwania przedmiotowej Umowy oraz upoważnia InfoMonitor BIG SA do uzyskania informacji ze zbiorów Biura Informacji Kredytowej (BIK) i Związku Banków Polskich (ZBP), jak również BIK i ZBP do udostępnienia InfoMonitorowi BIG SA danych, w tym stanowiących tajemnicę bankową, dotyczących zadłużenia wobec banków lub instytucji upoważnionych do udzielania kredytów w celu ich wykorzystania do dokonania oceny wiarygodności płatniczej Partnera Handlowego. Upoważnienie to zachowuje swoją ważność przez cały okres trwania przedmiotowej współpracy.

§ 7. WYPOŻYCZENIA URZĄDZEŃ

1. Partner Handlowy, któremu Dystrybutor przyznał kredyt kupiecki, może korzystać z prawa do nieodpłatnych wypożyczeń wybranych urządzeń z oferty handlowej Dystrybutora na cele ich prezentacji przed potencjalnymi nabywcami.
2. Wartość wypożyczonego urządzenia, liczona w cenie zakupu brutto Partnera Handlowego, powiększy wartość wykorzystanego przez niego limitu kredytowego.
3. Dostępność urządzeń oraz szczegółowe warunki wypożyczenia są każdorazowo ustalane z Dystrybutorem.

4. W przypadku powtarzających się naruszeń warunków wypożyczenia lub gdy wypożyczone urządzenia są wykorzystywane do innych celów niż prezentacja przed potencjalnymi nabywcami, Dystrybutor może odwołać Partnerowi Handlowemu prawo do wypożyczeń.

§ 8. TAJEMNICA HANDLOWA

1. Dane o cenach oraz dostępności produktów oferowanych przez Dystrybutora przeznaczone są dla Partnera Handlowego wyłącznie do celów związanych z zakupem produktów.
2. Partner Handlowy zobowiązuje się do zachowania w ścisłej tajemnicy wszelkich informacji technicznych, handlowych i organizacyjnych Dystrybutora, jak również zobowiązuje się do niewykorzystywania lub przetwarzania ich dla innych celów niż cele związane z zakupem. W wypadku naruszenia powyższego zakresu Dystrybutor może rozwiązać niniejszą umowę ze skutkiem natychmiastowym.

§ 9. POSTANOWIENIA KOŃCOWE

1. Umowa wchodzi w życie z dniem jej podpisania przez obie strony i zostaje zawarta na czas nieokreślony.
2. Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze stron.
3. Obie strony mają prawo rozwiązać niniejszą umowę po uprzednim wypowiedzeniu dokonanym w formie pisemnej, z zachowaniem miesięcznego okresu, licząc od dnia otrzymania wypowiedzenia.
4. Okres wypowiedzenia odpowiada okresowi niezbędnemu do wykonania wszystkich dostaw wynikających z transakcji zawartych do dnia dokonania wypowiedzenia. Z upływem okresu wypowiedzenia zobowiązania pieniężne są natychmiast wymagalne.
5. Wszelkie zmiany umowy wymagają dla swej ważności formy pisemnej pod rygorem nieważności.
6. W zakresie nie uregulowanym umową stosuje się przepisy Kodeksu Cywilnego.
7. Sprawy sporne wynikłe z niniejszej umowy Strony poddają pod rozstrzygnięcie właściwemu rzeczowo Sądowi. Prawo wyboru Sądu przysługuje Dystrybutorowi.

.....
DYSTRYBUTOR

.....
PARTNER HANDLOWY

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez ViDiS S.A. z siedzibą przy ul. Logistycznej 4, Bielany Wrocławskie, 55-040 Kobierzyce w celu przesyłanie korespondencji marketingowej. Przyjmuję do wiadomości, że dotyczące mnie dane osobowe będą przetwarzane zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2014 r., poz. 1182).

Podpis Partnera Handlowego